### 寶勝國際(控股)有限公司 二零二四年全年業績

二零二五年三月十一日









### 免責聲明



Yue Yuen and Pou Sheng have taken every reasonable care in preparing this presentation. However, please be reminded that the information, materials, opinions and statements contained or referred to in this presentation are all provided on an "as is" basis. None of the aforesaid information, materials, opinions and statements constitutes or will be viewed as investment advice or an offer, or a solicitation, recommendation or suggestion by Yue Yuen or Pou Sheng to deal in any investment products including securities, or other financial products and instruments.

If there is any forward-looking statements contained or referred to in this presentation, these forward-looking statements are based on current expectations and assumptions, of which many are beyond our control. In addition, these statements are subject to a number of risks, uncertainties and factors and if any of these risks or uncertainties materialize, or if underlying expectations not occur or assumptions prove incorrect, actual results, performance or achievements of Yue Yuen and/or Pou Sheng may vary materially from those described explicitly or implicitly in the relevant forward-looking statement. Neither Yue Yuen nor Pou Sheng intends or assumes any obligation, to update or revise these forward-looking statements in light of any difference from those anticipated.

Yue Yuen and Pou Sheng including their respective subsidiaries, associated or affiliated companies, or any of their respective directors, employees, agents, representatives or associates accepts no liability for and shall not be responsible or liable for any loss or damage of whatever kind or nature, directly or indirectly, arising from action taken, or not taken, in reliance on, or resulting from access to or use of the aforesaid information, materials, opinions and statements (including forward-looking statements, if any) contained or referred to in the presentation.

# MAKE SPORTS YOUR LIFE

— 让运动融入 你的生活 —







### 寶勝策略及營運亮點

#### 以價換量趨勢下嚴保利潤

Y FY24 營業規模 同比 **→ 8.0%** / 人民幣 16億· 股東應佔溢利 同比 个 0.2% / 人民幣 100萬

#### 嚴控折扣及高效庫存管理

- FY24 折扣\* 同比 改善<mark>低單位%</mark>
- Y FY24 毛利率 同比 ↑ 0.5 百分點, 達 34.2%



利潤優先



加深與品牌客戶策略合作

數位賦能及動態管理提升效率





#### ① 與業務夥伴的策略同盟

- Υ庫存通→品牌合作夥伴庫存共享及共同營銷平台 提高銷售效率
  - 庫存水平同比 ↑ 5.1% · 較3Q24環比 ↓ 10.1% · 天數為 145天 · 老舊庫存佔比<8%
- **Y會員通→** 消費者可同時享受寶勝及品牌直營店產品及服務
- ② 精緻化零售策略
  - ₩ 優化及升級實體店舖格局,部分抵銷人流不振的影響
    - 平均門店月坪效、單產均同比 → 高單位數-低雙位數%
    - 平均店舖面積同比 ↑ 低單位數%,總銷售面積同比 ↓ 低單位數%
    - FY24同店銷售同比 16.4%
- ③ 全渠道表現穩健
  - **Y推動平台店群**,強化選品
  - Υ 微店、螞蟻雄兵抖音直播帶貨及達播,抖音全國庫存打通,深化與 平台夥伴合作→有溫度的數位化體驗
    - 全渠道佔總營收 28%,同比 ↑ 16%
    - 抖音同比 ↑ 100%
- ④ 穩健財務管理,聚焦現金生成能力
  - 現金水平穩健達人民幣 27億
  - 派發末期股息及特別股息合共每股 0.02 港元,全年股息共 每股 0.06 港元,配息率達 60%。總派息金額同比~↑ 100%

我們的策略

### 目錄



### 寶勝財務重點 (人民幣)



	二零二四年 全年		二零二三年 全年		同比	
	人民幣 百萬	%	人民幣 百萬	%	%	百分點
營業收入	18,454	100.0	20,064	100.0	-8.0	
銷售成本	(12,145)	-65.8	(13,308)	-66.3	-8.7	+0.5
毛利	6,309	34.2	6,756	33.7	-6.6	+0.5
銷售、分銷及行政開支	(5,888)	-31.9	(6,340)	-31.6	-7.1	-0.3
淨其他收入及開支	288	1.5	320	1.6	-10.0	-0.1
經營溢利	709	3.8	736	3.7	-3.7	+0.1
淨融資成本*	(18)	-0.1	(55)	-0.3	-67.3	+0.2
其他虧損	(3)	-0.0	(24)	-0.1	-87.5	+0.1
所得稅開支	(190)	-1.0	(154)	-0.8	+23.4	-0.2
本期溢利	498	2.7	503	2.5	-1.0	+0.2
股東應佔溢利	491	2.7	490	2.4	+0.2	+0.3

### 寶勝毛利率趨勢







### 寶勝經營溢利率趨勢

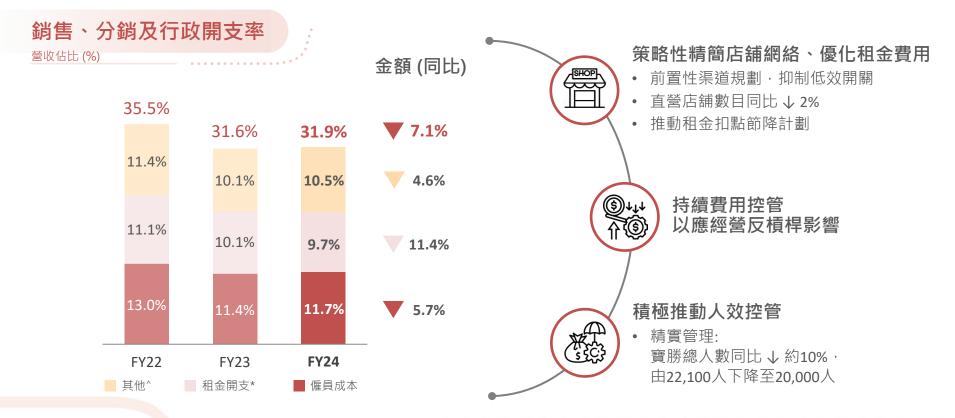






### 寶勝銷售、分銷及行政開支明細





<sup>^</sup> 其他包含購物商場開支、物流開支及物業、機器及設備折舊及攤銷等費用

<sup>\*</sup> 和金開支包含經營和賃開支, 和金扣點費用及使用權資產折舊

### 寶勝淨利率之變化



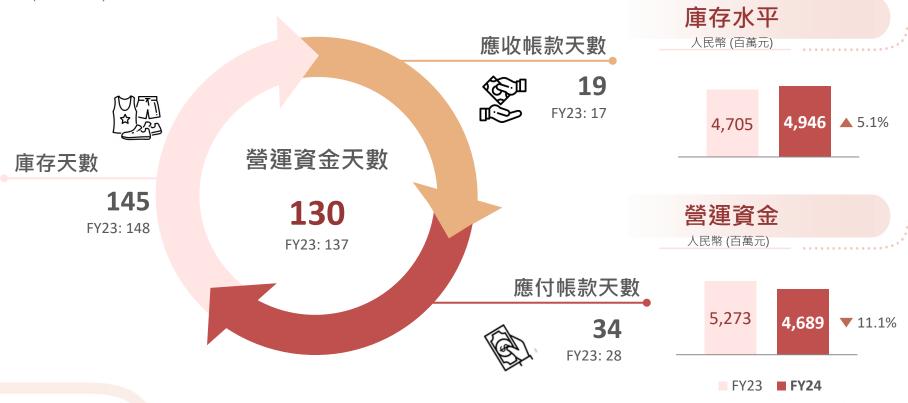
(%)



### 營運效率 - 2024年全年



(以人民幣計)



### 庫齡健康 良好庫存管理



(人民幣 百萬)



■ > 12 個月庫存占比% · 4Q22-3Q23介於10-15% · 4Q23-4Q24高單位數%

### 寶勝財務比率 (人民幣)



	(人民幣 百萬)	二零二四年 全年	二零二三年 全年	同比
	物業、機器及設備折舊及攤銷	335.8	372.7	-9.9%
	使用權資產折舊	758.3	882.5	-14.1%
	稅息折舊及攤銷前利潤	1,850.2	2,004.2	-7.7%
	稅息折舊及攤銷前利潤 減 使用權資產折舊	1,091.9	1,121.7	-2.7%
	資本開支△	371.4	344.2	+7.9%
	借貸總額*	39.3	39.2	+0.3%
► 於12月31日	淨現金*	2,664.1	2,835.0	-6.0%
	總借貸權益比#	0.4%	0.5%	-0.1pp
	淨借貸權益比#	淨現金	淨現金	
7	股本回報率	5.6%	5.8%	
	資產收益率	3.8%	3.8%	

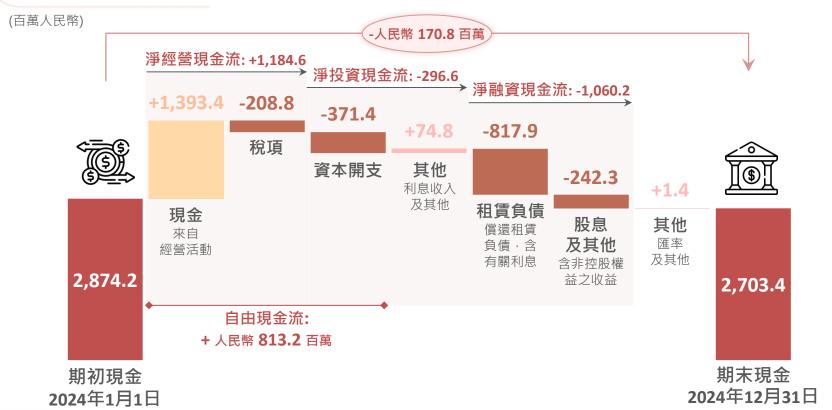
資料來源: 內部分析報告 (按四捨五入計算)

<sup>△</sup> 含SAP ERP相關資本開支

<sup>\*</sup>借貸總額及淨現金計算不含租賃負債。截至2024年及2023年12月31日之租賃負債分別為人民幣1,430.5百萬和1,778.3百萬

### 寶勝週轉效率持續提升,貢獻強勁現金流





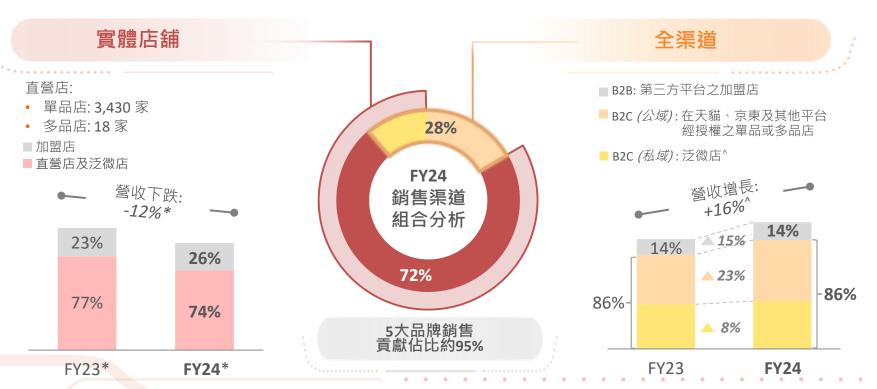
### 目錄



### 寶勝零售策略=全渠道打通 擴大出海口



寶勝為世界知名運動品牌於大中華地區最大零售商及運動服務提供者之一



<sup>\*</sup> 佔比分析維度: 包含泛微店生態圈,不含其他銷售。如不包括泛微店,FY24營收同比下跌15% ^ 經重新分類

### 精實管理零售網絡





### 直營店舖數



### 量身打造泛微店生態圈



透過全方位平台與消費者建立深厚關係,提升銷售轉換率、當季正價銷售及複購率





#### 商場會員平台









Y 升級區部級與店舖級抖音號在地化營運 搭配全國庫存打通





Y 特選品牌夥伴合作抖音勝道專賣店













Y 螞蟻雄兵多品牌、 多維度矩陣的區部營運



泛微店生態圈



螞蟻雄兵 數位介面無縫互動

### 目錄



### 未來3年關鍵任務



#### "為客戶提供增值服務並創造高品質體驗"

#### 策略同盟 • 最佳選擇

- Y 以順應未來趨勢的**全方位創新模式**, 加深與品牌的策略合作,力爭成為 業務夥伴實現有**品質增長的最佳選擇**
- Y 提升新品牌規模貢獻

#### 加強會員經營

與業務夥伴密切合作和高效會員深度整合, 致力贏得高黏性忠誠度、更高的轉換率和 優質的銷售增長

#### 經營溢利率

- ₩ 精簡營運模式,優化店舖及品類結構,提升成本競爭力
- Y 未來幾年將**持續提升利潤能力及股東回報**

#### 全渠道 • 實體與數位融合發展

- Y 強化多維度營運矩陣
  - 私域 + 公域流量平台
  - 維持數位銷售佔比 >25%
- Y 新渠道探索

#### 數位轉型

- Y 繼2024年初正式導入SAP ERP多項模組,將致力 系統整合及升級推動**業財一體**及卓越營運

### 多維度營運矩陣帶動成長







**XEXYMIX** 





新品牌進駐: Crocs, DYNAFIT, HOKA, Pony 1972, Saucony, XEXYMIX

### 目錄



### 公司沿革



取得 XEXYMIX 獨家品牌總經銷權 (中國大陸) 2024 SAP ERP 系統上線

全渠道貢獻整體營收佔比超過20% 2021

整體營收達人民幣220億元 2018

整體營收達人民幣150億元 2016

取得Pony獨家品牌代理權 (中國大陸及台灣) 2014

整體營收達人民幣100億元 2013

寶勝於香港交易所掛牌上市 (股票代碼: 3813.HK) 2008

2001 於中國大陸擴張零售業務





### 寶勝財務重點 (美元)-FY24

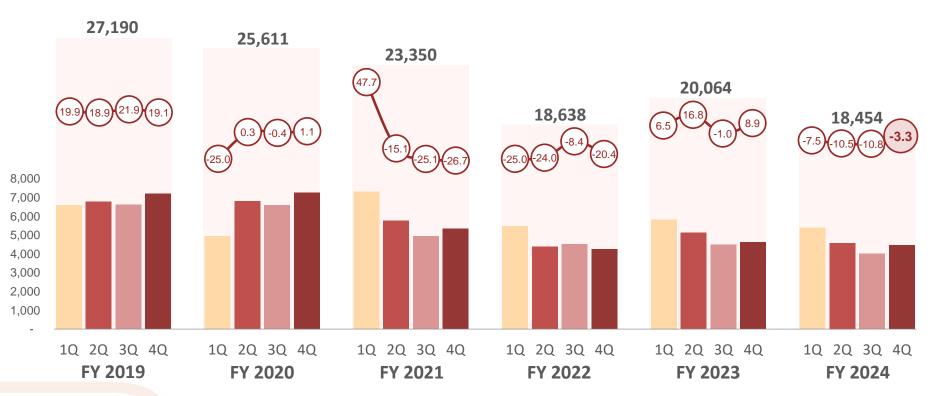


	二零二四年 全年		_零=年	同比	
	千美元	%	千美元	%	%
營業收入	2,561,408	100.0	2,830,730	100.0	-9.5
銷售成本	(1,685,725)	-65.8	(1,877,586)	-66.3	-10.2
毛利	875,683	34.2	953,144	33.7	-8.1
銷售、分銷及行政開支	(809,193)	-31.6	(887,443)	-31.4	-8.8
淨其他收入及開支	31,951	1.2	38,115	1.4	-16.2
經營溢利	98,441	3.8	103,816	3.7	-5.2
淨融資成本	(2,473)	-0.1	(7,720)	-0.3	-68.0
其他虧損	(444)	-0.0	(3,447)	-0.1	-87.1
所得稅開支	(26,426)	-1.0	(21,656)	-0.8	+22.0
本期溢利	69,098	2.7	70,993	2.5	-2.7
股東應佔溢利	68,219	2.7	69,190	2.4	-1.4

### 寶勝營業收入趨勢



營業收入 (人民幣 百萬)



\*.....

## 謝謝 問答環節